

Programmatic Sales Manager (m/w/d)

Du bist ein Kommunikationstalent, liebst es, innovative Lösungen zu präsentieren, und fühlst dich in der digitalen Welt zu Hause? Dann suchen wir genau dich!

Als Digitaler Sales Manager (m/w/d) bist du die treibende Kraft hinter unserem Vertriebs Erfolg und spielst eine Schlüsselrolle dabei, unsere Produkte und Dienstleistungen auf das nächste Level zu bringen.

Deine Aufgaben

- Akquise und Neukundengewinnung durch gezielte Ansprache firmeneigener Leads
- Betreuung bestehender Kundenaccounts und Gewinnung von Agenturpartnerschaften
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen über praxisnaher Betreuung und Beratung
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Messen um neue Kontakte zu knüpfen, oder Bestandskunden zu treffen
- Entwicklung von Omnichannel Mediaplänen und -strategien entlang der Customer Journey
- Analyse, Interpretation und Präsentation der Kampagnenergebnisse
- Als Innovationskraft treibst Du den Vertrieb voran und bringst neue Ideen und Wege mit ins Team!

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung (min. 3 Jahre) im Digital- oder Mediabereich, idealerweise im digitalen Agenturumfeld oder in der Vermarktung von Programmatic Werbekampagnen
- Fundiertes Know-how im Digital- oder Mediabereich oder direkte Erfahrung im Programmatic Advertising, insbesondere mit DSPs wie The TradeDesk oder DV360
- Ein bereits etabliertes und belastbares Netzwerk in der Digitalbranche (Digital- und Mediaagenturen, DSP und Kunden) ist von Vorteil.
- Sehr gute kommunikative und analytische Fähigkeiten und Freude am Umgang mit Zahlen, beispielsweise in Excel-Pivots und Reporting-Dashboards (Looker Studio, Power BI).
- Bestenfalls ein abgeschlossenes Studium im Kommunikations-, Wirtschafts- oder Medienwissenschaftlichen Bereich oder eine vergleichbare Berufsausbildung.

Unser Angebot

- Hybrides Arbeiten und flexible Arbeitszeiten
- Großer, eigener Verantwortungsbereich und freier Gestaltungsspielraum
- Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungen
- Attraktive Vergütungsstruktur mit Erfolgsbeteiligung
- Bis zu 30 Tage Jahresurlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Modernes Büro mit guter Verkehrsanbindung
- Kostenlose Getränke und saisonales Obst